



ВЫПУСК 22

ISSUE 22

3 сентября 2012 г.

September 3, 2012

ИНВЕСТИЦИИ

ФАКТЫ И КОММЕНТАРИИ

INVESTMENTS

FACTS & COMMENTS

**ДЕПАРТАМЕНТ
СОДЕЙСТВИЯ
ИНВЕСТИЦИЯМ
ТПП РОССИИ**
Chamber of Commerce
and Industry of the
Russian Federation

Investment Promotion
Department



СОДЕРЖАНИЕ ВЫПУСКА

1.	ВСТУПЛЕНИЕ В ВТО: ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ДЛЯ РОССИИ.....	4
2.	РОССИЯ И ЭКОНОМИКА СТРАН АТЭС: ПРЯМЫЕ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ.....	7
3.	«ТУМАНГАН»: МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА.....	12
4.	ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ: НОВАЯ РЕДАКЦИЯ ЕДИНОГО ТАМОЖЕННОГО ТАРИФА.....	14
5.	СОВЕТЫ ПОТРЕБИТЕЛЮ: КРЕДИТНЫЕ КАРТЫ.....	18
6.	ЧАСТНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ: МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ СЧЕТА ПРИРАВНЯЮТ К ВКЛАДАМ.....	21
7.	НОВОСТИ НАШИХ ПАРТНЕРОВ. «АГРОИМПОРТ» И «TONNIESFLEISCH»: ПАРАМЕТРЫ ВОРОНЕЖСКОГО ПРОЕКТА.....	24
8.	НОВОСТИ НАШИХ ПАРТНЕРОВ. ЛИПЕЦКАЯ ОБЛАСТЬ: НОВЫЕ РЕЗИДЕНТЫ ОЭЗ РУ.....	26
9.	ИНВЕСТИЦИИ БЕЗ РИСКА: ВЛОЖЕНИЯ В НУМИЗМАТИКУ.....	28
10.	СТРАНИЦЫ ИСТОРИИ: ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ.....	30

Уважаемые коллеги!

В качестве приложения к этому номеру мы публикуем исследование рейтингового агентства «Эксперт РА» «Банковский сектор во второй половине 2012 года»

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ 2012 ГОДА



1. ВСТУПЛЕНИЕ В ВТО: ОБЯЗАТЕЛЬСТВА ДЛЯ РОССИИ.



22 августа 2012 года вступил в силу Протокол о присоединении России к Марракешскому соглашению об учреждении Всемирной торговой организации. Таким образом, Россия стала 156-м членом ВТО.

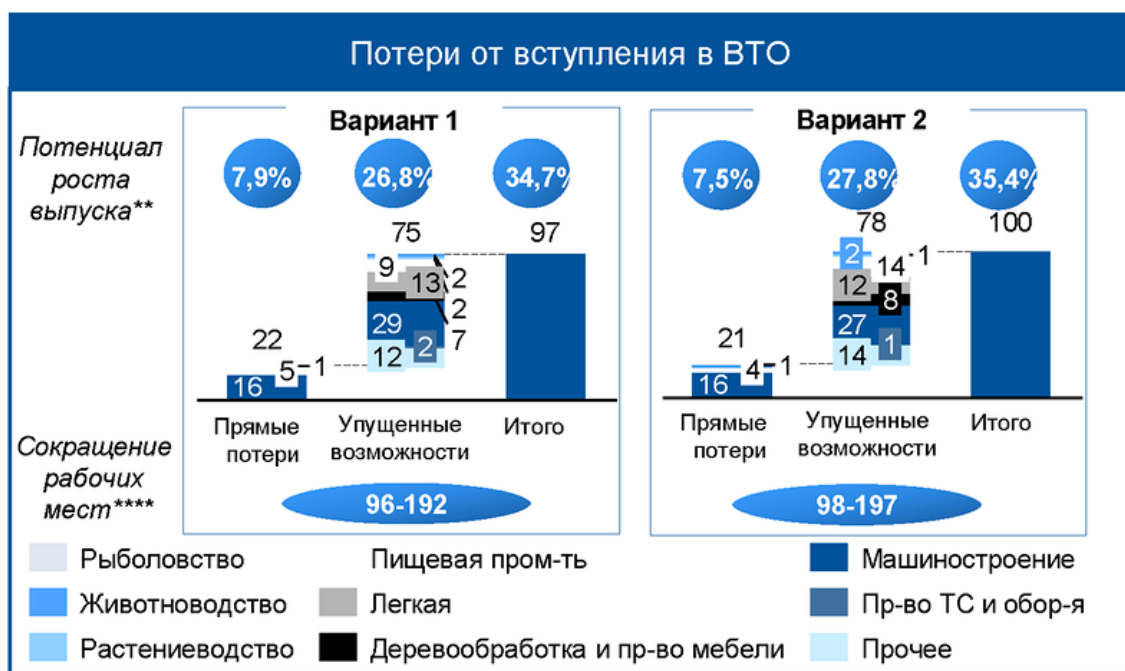
Документ был подписан в Женеве 16 декабря 2011 г. Министры стран-членов ВТО одобрили вступление России в эту организацию после 18 лет переговоров. Россия в качестве государства — члена ВТО принимает на себя все обязательства по Марракешскому соглашению об учреждении этой организации. Переходные периоды для либерализации доступа на рынок составляют два-три года, по наиболее чувствительным товарам — пять-семь лет.

Обязательства России

В июле 2012 г. Совет Евразийской экономической комиссии утвердил обновленный Единый таможенный тариф (ЕТТ) с учетом обязательства РФ перед ВТО, который начал действовать с 23 августа 2012 г. По предварительным расчетам, при переходе на новую редакцию ЕТТ средневзвешенная ставка ввозной таможенной пошлины снизится с 9,6% до 7,5-7,8%. Для трети товаров снижение произойдет на следующий день, речь идет в первую очередь о возврате импортных пошлин, повышавшихся в период кризиса в 2008-2009 годах, на исходный уровень.

К чувствительным отраслям, в которых могут возникнуть определенные экономические и финансовые сложности в связи с новыми условиями, вызванными членством России в ВТО, относятся *автомобильная промышленность, сельское хозяйство, сельхозмашиностроение, легкая промышленность*. В настоящее время правительство разрабатывает меры адаптации отраслей экономики к условиям ВТО, сохраняя программы финансовой поддержки, в частности, сельского хозяйства. Программы поддержки производства сельхозтехники, судостроения и авиастроения будут реформированы в соответствии с нормами ВТО, и господдержка будет направляться напрямую производителям. Кроме того, запланирован ряд мер административного характера, например, по линии таможенного администрирования.

Одним из ключевых вопросов в процессе присоединения была поддержка российского агропромышленного комплекса. В результате, согласно обязательствам, принятым на себя Россией, на поддержку сельского хозяйства в 2012-2013 гг. государство сможет тратить 9 млрд долл., потом объем финансовых вливаний плавно снизится до 4,4 млрд долл. в 2018 г. Говоря об условиях вступления России в ВТО, министр экономического развития Андрей Белоусов ранее отмечал, что РФ не выбирает и еще долго не выберет те объемы поддержки, которые прописаны в соглашении.



* Структура совокупного выпуска сырьевых секторов экономики и промышленности в 2010 г.

** В % от прогноза выпуска после вступления в ВТО в 2020 г.

*** В 2020 г. млрд. руб.

**** тыс. раб мест в 2020 году

Правительство в июле одобрило госпрограмму развития сельского хозяйства на 2013-2020 гг. с финансированием из федерального бюджета в размере 1,509 трлн руб. Общий объем финансирования восьмилетней программы, как сообщал в своем докладе глава Минсельхоза РФ Николай Федоров, составит 2,28 трлн руб., включая также 770 млрд руб. из региональных бюджетов.

Экспорт в выигрыше

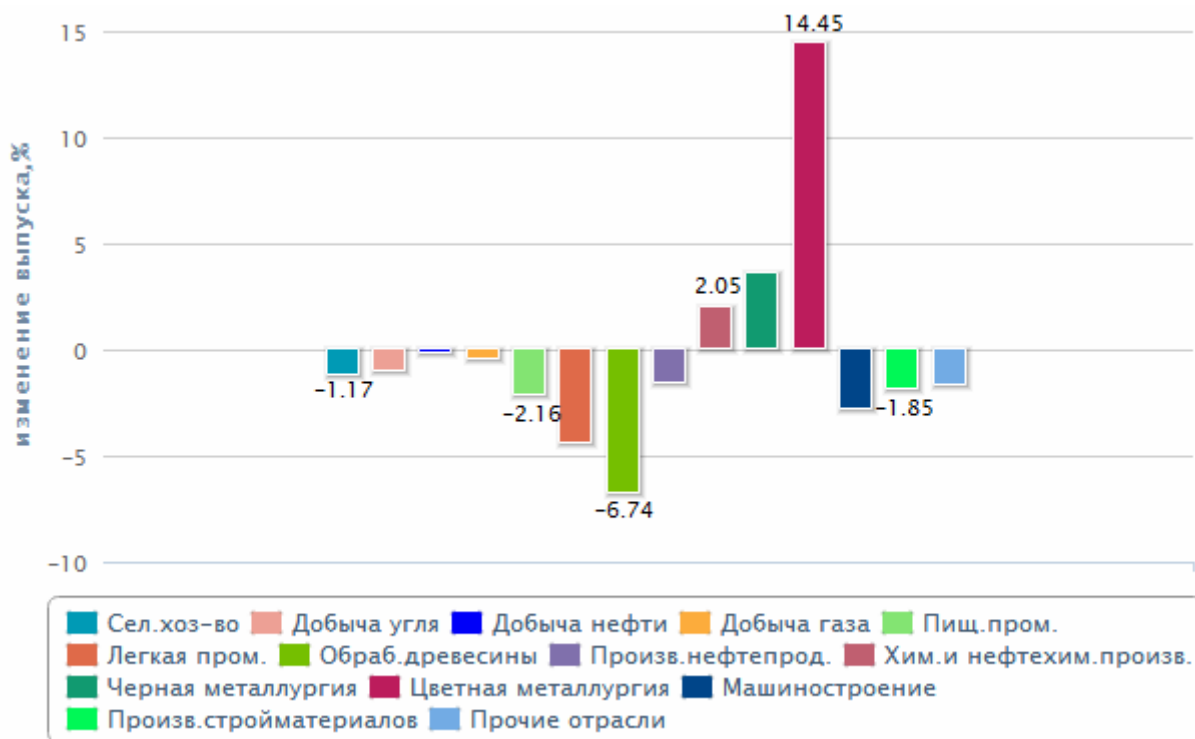
Некоторые изменения коснутся российского экспорта. Так, Евросоюз должен отменить квоты для России на поставки металлургической продукции с момента присоединения к ВТО. Кроме того, в соответствии с договоренностями правительство утвердило увеличение в три раза квот на экспорт из РФ сосны и ели в 2013 г.

Тарифные квоты на экспорт ели обыкновенной или белой европейской пихты с 2013 г. увеличиваются в три раза — с 2 миллионов 82,2 тысячи кубометров в 2012 г. до 6 миллионов 246,2 тысячи кубометров в 2013 г. В том числе, квота для Евросоюза будет увеличена с 1 миллиона 986,9 тысячи кубометров в 2012 году до 5 миллионов 960,6 тысячи куб.м. в 2013 г., для остальных стран — с 95,3 тысячи куб.м. в 2012 г. до 285,9 тысячи кубометров в 2013 г. Квота на экспорт сосны обыкновенной также увеличится с 5 миллионов 346,1 тысячи куб.м. в 2012 г. до 16 миллионов 38,2 тысячи куб.м. в 2013 г.

Для стран ЕС экспортная квота вырастет с 1 миллиона 215,3 тысячи куб.м. в 2012 г. до 3 миллионов 645,9 тысячи куб.м. в 2013 г. Для других стран квота увеличится с 4 миллионов 130,8 тысячи куб.м. в 2012 г. до 12 миллионов 392,3 тысячи куб.м. в 2013 г.

Кроме того, Правительство РФ ранее утвердило ставки экспортных таможенных пошлин на российские товары, приведя их в соответствие с обязательствами после

присоединения к Всемирной торговой организации. РФ увеличивает экспортную пошлину на соевые бобы до 20%, но не менее 35 евро за тонну, хотя ранее предполагалось, что пониженная ставка в размере 5% будет действовать до конца сентября.



Ставки вывозных пошлин на газ природный, газы нефтяные и углеводороды в газообразном состоянии не изменяются. По природному газу ставка остается на уровне 30%, остальным — 5% от таможенной стоимости.

Постановление не затрагивает вывозные таможенные пошлины на нефть и ряд нефтепродуктов, ставки по которым устанавливаются правительством РФ ежемесячно, с учетом средней цены на нефть марки Urals на мировых рынках.

Преимущества для РФ

По данным Минэкономразвития России, членство в ВТО даст РФ ряд преимуществ. Например, от применения упрощенных таможенных процедур экономические операторы ежегодно получают выгоду в 900 млрд. долларов в рамках мировой торговли, в рамках России такая выгода составит 18 млрд. долларов, согласно данным Организации экономического сотрудничества и развития (ОЭСР).

По оценке Всемирного банка (ВБ), вступление РФ в ВТО в течение трех лет будет приносить стране около 3,3% ВВП в год, а через десять лет — за счет позитивного влияния на инвестиционный климат — выгода может увеличиться до 11% ВВП (162 млрд. долл.). Эти расчетные выгоды Россия будет получать каждый год, т.е. они не будут разовыми, причем в выигрыше будут все регионы. *Однако в наибольшей степени выиграют те субъекты РФ, которые преуспеют в привлечении прямых иностранных инвестиций. По прогнозу ВБ, в наибольшем выигрыше окажутся Северо-Запад и Дальний Восток.*

По оценкам Минэкономразвития, только устранение барьеров для российского экспорта после присоединения к ВТО создаст в стране до 40 000 рабочих мест. Кроме того, максимальная сумма таможенных сборов за оформление товаров в РФ будет снижена в 3,3 раза, до 30 тысяч рублей с нынешних 100 тысяч рублей, а налогообложение российских и импортных товаров должно быть унифицировано с даты присоединения.

Очевидная для потребителей выгода от сокращения торговых барьеров после присоединения РФ к ВТО — снижение стоимости жизни за счет удешевления как импортных, так и отечественных товаров, полагают в Минэкономразвития. В результате подешевеют не только готовые импортируемые товары и услуги, но и отечественная продукция, прежде всего та, в производстве которой используются импортные компоненты.

Ранее глава российской делегации на переговорах с ВТО, директор департамента торговых переговоров Минэкономразвития РФ Максим Медведков заявлял, что цены на товары могут начать снижаться через 3-5 лет, но это снижение, вполне возможно, будет компенсировать инфляция.



Прямые бюджетные потери от присоединения РФ к ВТО могут составить 188 млрд руб. в 2013 г. и 257 млрд руб. в 2014 г., однако реально они будут меньше из-за роста объемов внешней торговли, налогооблагаемой базы и собираемости пошлин, заявлял ранее глава Минэкономразвития Андрей Белоусов (по материалам «РИА-Новости»).

2. РОССИЯ И ЭКОНОМИКИ СТРАН АТЭС: ПРЯМЫЕ ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ.



В России остро стоит вопрос привлечения прямых иностранных инвестиций. Сальдо баланса прямых инвестиций в последние годы у нас отрицательное. Однако отток иностранных инвестиций за рубеж - это не всегда плохо. Плохо, если мы имеем дело с бегством капитала.

В Гонконге, например, сальдо прямых иностранных инвестиций тоже отрицательное, но это не является отрицательной чертой, потому что Гонконг и резиденты Гонконга вкладывают средства в приобретение активов за границей. Да и в Гонконг тоже много приходит прямых иностранных инвестиций.

Россия имеет очень низкую инвестиционную привлекательность для своего уровня развития. Россию любят сравнивать с развитыми странами, но это не совсем корректно, потому что у более богатых стран всегда более развитые институты. Поэтому корректно сравнивать Россию со странами со схожим уровнем развития и со схожей структурой.



Поступление ПИИ в страны АТЭС и направление ПИИ из стран АТЭС (доля в ВВП)

Страна	Поступило прямых иностранных инвестиций из-за рубежа
Гонконг	31%
Сингапур	19%
Вьетнам	7.5%
Чили	7.1%
Перу	4.7%
Малайзия	4.0%
Китай	3.1%
Россия	2.9%
Таиланд	2.0%
Индонезия	1.9%
Мексика	1.8%
США	1.6%
Канада	1.5%
Филиппины	0.9%
ПНГ	0.3%
Корея	-0.01%
Япония	-0.02%

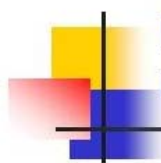
Страна	Направлено прямых иностранных инвестиций за рубеж
Гонконг	34%
Сингапур	9.5%
Малайзия	5.7%
Чили	4.1%
Россия	3.5%
Канада	2.5%
США	2.4%
Корея	1.9%
Таиланд	1.7%
Мексика	1.3%
Япония	1.0%
Китай	1.0%
Вьетнам	0.8%
Индонезия	0.4%
Филиппины	0.2%
Перу	0.14%
ПНГ	0.002%

В Азиатско-Тихоокеанском регионе среди стран со схожим уровнем развития Россия находится в самом худшем положении по инвестиционной привлекательности. Например, Россия имеет такую же инвестиционную привлекательность, как и Китай, но у него гораздо более низкий уровень экономического развития, а значит, например, более дешевая рабочая сила.

В то же время такие страны как Чили, Мексика или Перу с похожим уровнем ВВП на душу населения имеют гораздо большую инвестиционную привлекательность. В этом смысле для России мы имеем не просто ножницы конкурентоспособности, а тройные ножницы конкурентоспособности: у нас уже не дешевая рабочая сила, у нас не такой высокий уровень благосостояния плюс у нас не очень развиты институты.

В Китае еще есть дешевая рабочая сила, но институты еще не развиты, в Чили уже не дешевая рабочая сила, но зато есть инвестиционный потенциал, который она может реализовывать. Россия уже подошла к тому порогу, когда невозможен переход в разряд высокоразвитых стран с высоким уровнем благосостояния без развития институтов. Есть страны с низким уровнем экономического развития, плохо развитыми институтами, есть страны с низким уровнем экономического развития, но хорошо развитыми институтами, есть страны богатые, у которых хорошо развиты институты, но богатых стран с плохо развитыми институтами нет. Поэтому если мы хотим перейти к новой стратегии роста, то эту задачу надо решать как первоочередную. И этот так называемый инвестиционный зазор, т.е. недостающий уровень инвестиционной привлекательности России, вероятно, самый большой среди стран и экономик в Азиатско-Тихоокеанском регионе.

Прежде чем говорить о мерах по повышению инвестиционной привлекательности, следует осознать, какие проблемы необходимо решить. Во-первых, инвесторы не воспринимают Россию как страну, в которой легко начать и делать бизнес. И главный барьер – качество институтов.



Насколько сложнее в России зарегистрировать новый бизнес, чем в других странах АТЭС

Страна	Количество необходимых процедур для регистрации нового бизнеса	Количество дней, необходимых для регистрации нового бизнеса
Новая Зеландия	1	1
Австралия	2	2
Гонконг	3	3
Сингапур	3	3
Канада	1	5
Малайзия	4	6
США	6	6
Корея	5	7
Чили	7	7
Мексика	6	9
Япония	8	23
Перу	5	26
Таиланд	5	29
Россия	9	30
Филиппины	15	35
Китай	14	38
Вьетнам	9	44
Индонезия	8	45
ПНГ	6	51
Бруней	15	101
Справочно: Грузия	2	2

Исследования показывают, что вместо 4% экономического роста Россия могла бы иметь 6%, если бы некоторые институты работали более эффективно. Казалось бы, разница невелика, но 4-процентный рост дает за 20 лет удвоение ВВП, а 6-процентный - утроение. 3-4% - это рост, который могут себе позволить развитые экономики. Для того, чтобы мы догнали их и вышли на уровень развитых стран, нужно иметь темпы более высокие, следовательно, при 4% Россия своих стратегических задач не решит.

Институты можно разделить на две части. Фундаментальные - они охватывают большую часть экономики и не могут быть изменены очень быстро. К таким институтам можно отнести все формы противодействия коррупции, защиту прав собственности и инвестиционную привлекательность в целом. Но некоторые правила можно изменить достаточно быстро, имея политическую волю. Это, в частности, либерализация торговли, свобода СМИ, разрешение доступа иностранных инвесторов в ранее закрытые для них сферы, изменение законодательства в сфере собственности, уплаты налогов.

Среди реформ, которые облегчают ведение бизнеса, можно выделить упрощение процедур учреждения предприятия, получения разрешений на строительство, подключения к электросетям, регистрации собственности, привлечения кредитов, уплаты налогов, обеспечения исполнения договоров, разрешения неплатежеспособности; упрощение правил и процедур внешней торговли; защита инвесторов.

Реализация стратегических целей по перемещению России со 120-го места на 20-е в рейтинге простоты ведения бизнеса осуществима именно в рамках законодательных изменений, не более того. А впоследствии это будет способствовать и улучшению общего институционального климата.

Реформирование системы защиты прав инвесторов следует проводить на основе «лучших практик» в Азиатско-Тихоокеанском регионе.

Примеры осуществления реформ в области защиты инвесторов

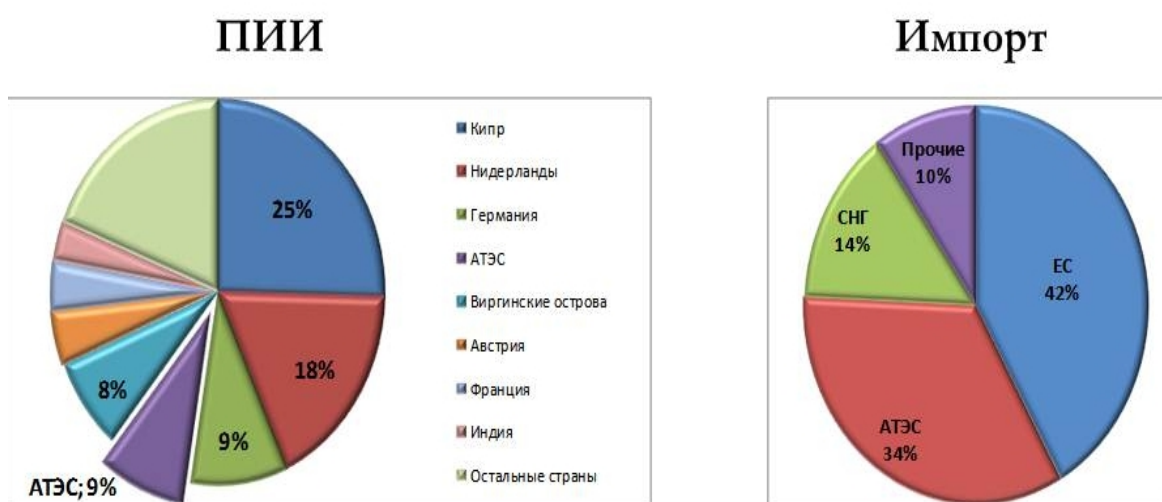
Практика	Примеры
Введение возможности отмены сделок с заинтересованностью в досудебном порядке	Бразилия, Маврикий, Руанда, США
Введение регулирования утверждения сделок с заинтересованностью	Франция, Исландия, Индонезия, Ливан, Великобритания
Введение требований о предоставлении подробных сведений	Китай, Израиль, Новая Зеландия, Сингапур
Введение процедуры, предусматривающей возможность доступа ко всем корпоративным документам при проведении судебных разбирательств	Чили, Ирландия, Марокко, Перу, Польша
Четкое определение обязанностей членов советов директоров компаний в отношении сделок с заинтересованностью	Колумбия, Малайзия, Мексика, США, Вьетнам
Введение требования о проведении сторонней экспертизы сделок с заинтересованностью	Австралия, Бурунди, Египет, Норвегия
Введение процедуры, предусматривающей возможность доступа ко всем корпоративным документам до проведения судебных разбирательств	Греция, Япония, ЮАР, Швеция

В последние десятилетия в России благосостояние росло, но при этом качество институтов либо падало, как об этом говорит индекс инвестиционной привлекательности, или же стагнировали - как кумулятивный индекс экономической свободы. Единственный показатель, по которому Россия более-менее выросла – это свобода международной торговли. Это то направление, в рамках которого можно и дальше развиваться.

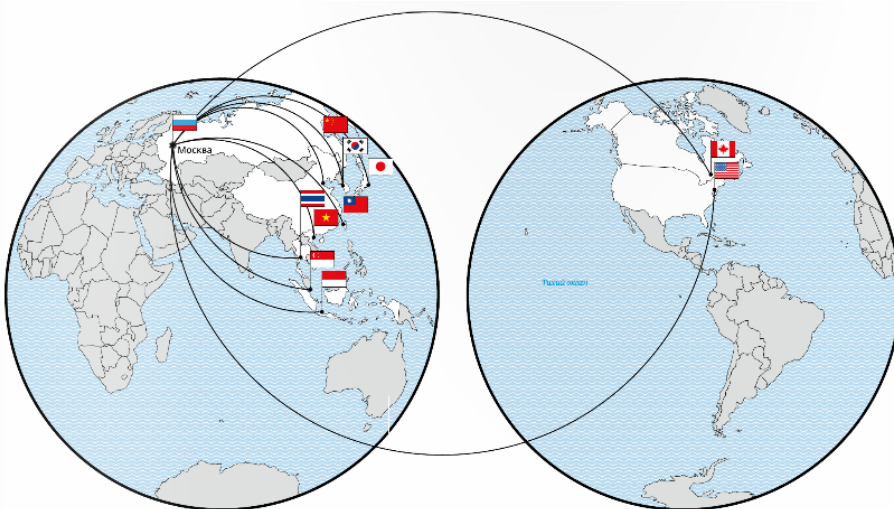


Структура прямых иностранных инвестиций в России нестабильна и не идеальна. Хотелось бы, чтобы больше инвестиций направлялось в обрабатывающую промышленность. Если сравнить структуру торговли и структуру прямых иностранных инвестиций, то видно, что в экономиках АТЭС Россия покупает товары в значительном объеме, а инвестиции из региона приходят в нашу страну мало. То есть, как рынок сбыта мы для стран АТЭС гораздо более привлекательны, чем как объект инвестиций.

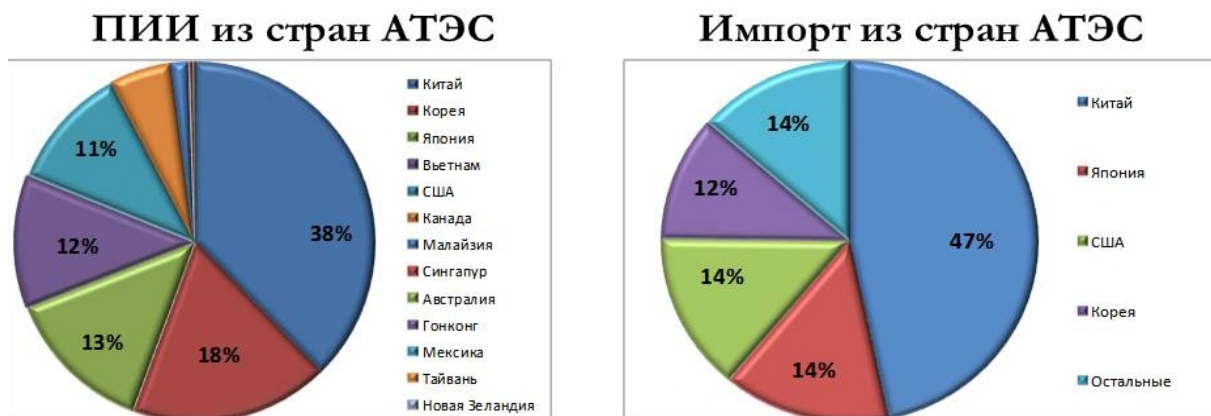
Сравнение импорта и ПИИ из стран АТЭС в Россию



Если сравнивать такие показатели, как необходимые процедуры для регистрации бизнеса и количество дней для регистрации нового бизнеса, то мы окажемся далеко не в первых рядах, причем опять же наши главные «конкуренты» – страны со схожим уровнем развития, т.е. это Малайзия, Чили, Мексика, Перу. При схожем уровне зарплат и благосостояния они могут предложить бизнесу гораздо лучшие условия.

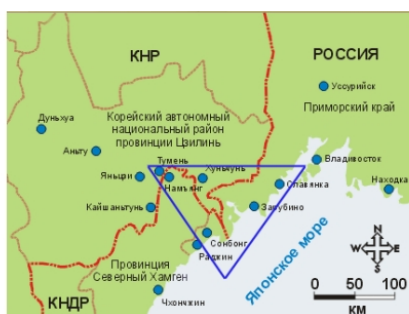


Сравнение импорта и ПИИ из стран АТЭС в Россию



Решить утилитарную задачу изменения места страны в каком-то рейтинге, можно и не заботясь о действительном улучшении положения дел. Рейтинг простоты ведения бизнеса составляется по фактически проведенным законодательным изменениям. Простой набор этих законодательных изменений может позволить подняться в этом рейтинге на несколько десятков мест вперед – причем, всего за один год. Но задача, которая стоит перед нашей страной, все же иная. Она более глобальная – это улучшение инвестиционной привлекательности и предпринимательского климата (источники: Информационный отдел Российского центра исследований АТЭС, выступление и презентация А.Ю.Кнобеля на круглом столе «Инвестиционный климат в России и АТЭС: проблемы и перспективы», 19.04.2012).

3. «ТУМАНГАН»: МЕЖДУНАРОДНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА.



В сентябре 2012 г. намечено согласовать условия предстоящего функционирования международной экономической зоны (МЭЗ) "Туманган" в составе приграничных районов России, Китая и КНДР. Этот проект предусматривает создание межазиатского финансового центра, крупного транзитного порта и может в разы увеличить приток инвестиций в этот регион, в том числе в сопредельные районы Приморского края. Предстоящий форум АТЭС во Владивостоке может придать импульс работе упомянутой зоны.

Проект стартовал в 1992 г. по инициативе Китая. Именно китайская сторона является основным инвестором в Туманганском регионе. К настоящему времени до 70% всех инвестиций в этой зоне из КНР. Зона "Туманган" в перспективе станет частью общерегионального проекта "Северо-Восточная Азия", где предусмотрено создание зоны

свободной торговли между сопредельными регионами Китая, России, Монголии и Северной Кореи.

Через территорию МЭЗ "Туманган" запланированы российско-транскорейский газопровод и модернизация той части Транскорейской железной дороги, где она стыкуется с Транссибом. Эти факторы повышают значение Туманганской экономической зоны.

Условия для инвесторов будут схожи с существующими в большинстве аналогичных зон Китая. Так, СП и иностранные предприятия в первые два года освобождаются от налогообложения; отменяются пошлины на импорт машин, оборудования и т. п. продукции, необходимых для работы СП и иностранных предприятий. А для производств, использующих передовые (в том числе ресурсосберегающие) технологии, возможно полное освобождение от платы за землю и сооружения. Общий объем инвестиций в районе МЭЗ оценивается в \$27 - 30 млрд.

ДАЛЬНЕВОСТОЧНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ЗОНА



В комитете "Расширенной Туманганской инициативы" считают, что основным фактор российского участия в проекте - это растущая востребованность российских транзитных коридоров и портов у стыка границ РФ, КНР и КНДР.

Подтверждением этой диспозиции стали решения российско-северокорейской железнодорожной комиссии 7 августа во Владивостоке. По словам руководителя делегации КНДР Син Дон Су, стороны согласовали меры по развитию пропускной способности пограничной стальной магистрали Хасан (Россия) - Туманган (КНДР) и по завершению реконструкции российско-транскорейского коридора Хасан - Туманган - Раджин.

4. ТАМОЖЕННЫЙ СОЮЗ: НОВАЯ РЕДАКЦИЯ ЕДИНОГО ТАМОЖЕННОГО ТАРИФА.



Единый таможенный тариф (ЕТТ) стран Таможенного союза, обновленный с учетом обязательств России перед ВТО, начал действовать с 23 августа 2012 г. При этом на 90% импортные пошлины сохраняются на прежнем уровне.

Новая редакция ЕТТ была принята советом Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) в июле. Снижение ввозного таможенного тарифа затронет ставки

примерно по 1 тысяче товарных позиций из примерно 11 тысяч. По предварительным расчетам, при переходе на новую редакцию ЕТТ средневзвешенная ставка ввозной таможенной пошлины уменьшится с 9,6% до 7,5-7,8%.

Речь идет в первую очередь о возврате импортных пошлин, повышавшихся в период кризиса в 2008-2009 годах, на исходный уровень. Для импорта еще четверти товаров пошлины будут снижены до того уровня, о котором договорились переговорщики, спустя три года. Самый долгий период вступления в силу оговоренных итоговых ставок — восемь лет для мяса птицы, семь лет для легковых автомобилей, вертолетов и гражданских самолетов.

Как сообщал ранее **министр по торговле ЕЭК Андрей Слепнев**, примерно по 25% от общего числа товарных позиций ставка тарифа может быть впоследствии повышена до уровня тарифных обязательств (уровня связывания), что дает дополнительные возможности нивелировать негативные последствия присоединения России к ВТО для отдельных отраслей и производителей.



Наибольшие изменения тарифов произошли для продуктов питания и других потребительских товаров, причем в части продовольствия сильнее всего они затронут мясную и молочную группы, а также некоторые виды овощей и фруктов.

Так, пошлина на импорт свинины в рамках квоты будет снижена до 0% с нынешних 15%, но не менее 0,25 евро за килограмм; на импорт свинины вне квоты — до 65% с нынешних 75%, но не менее 1,5 евро за килограмм. Импортная пошлина на готовые мясные изделия снижается до 20%, но не менее 0,4 евро за килограмм с 25%, но не менее 0,4 евро за килограмм.

Предполагается, что квота на импорт свинины будет отменена с 1 января 2020 года, а квоты по говядине и птице будут действовать до тех пор, пока Россия не решит их отменить. В частности, квота на охлажденную говядину в соответствии с документами по ВТО составляет 40 тысяч тонн на неопределенный период.

ЛЕГКОСТЬ ВЕДЕНИЯ БИЗНЕСА В СФЕРЕ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ В СТРАНАХ ТАМОЖЕННОГО СОЮЗА

	Россия	Казахстан	Белоруссия	ОЭСР
Место в рейтинге по показателю «Международная торговля»	160	176	152	-
Документы для экспорта (количество)	8	9	7	4
Время на экспорт (в днях)	36	76	15	10
Стоимость экспорта (долл. за контейнер)	1850	3130	2210	1032
Документы на импорт (количество)	10	12	10	5
Время на импорт (в днях)	36	62	30	11
Стоимость импорта (долл. за контейнер)	1800	3290	2615	1085

Источник: Doing Business

Новая пошлина на воз сливочного масла составит с 23 августа 15%, но не менее 0,29 евро за килограмм против прежних 15%, но не менее 0,4 евро. Изменяются пошлины и на ввоз многих сыров. В частности, ввозная пошлина на молодые сыры с содержанием жира не более 40% снизится до 15%, но не менее 0,25 евро за килограмм. А, например, пошлина на импорт таких сыров как камамбер и бри опустится до 15%, но не менее 0,3 евро за килограмм с прежних 15%, но не менее 0,6 евро за килограмм.

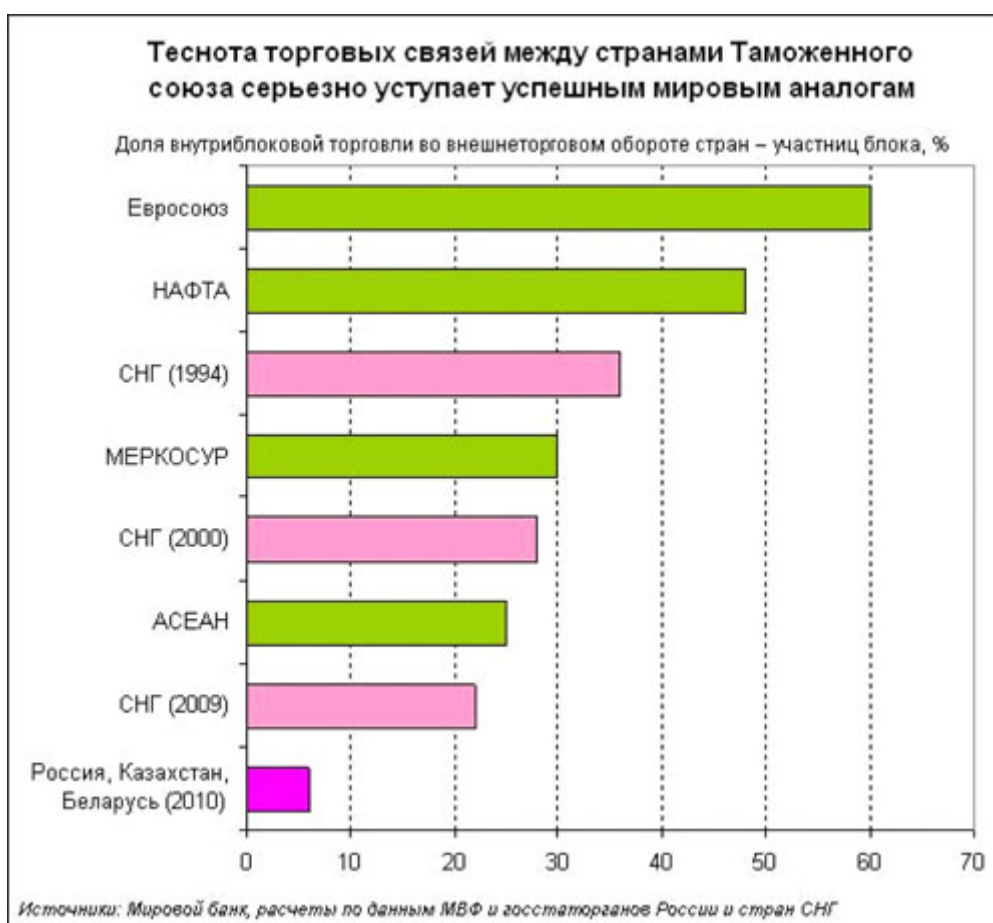


В сегменте фруктов снижается ввозная пошлина на яблоки, а также лимоны и лаймы, из овощей — на помидоры и огурцы. Например, пошлина на ввоз огурцов уменьшается до 15%, но не менее 0,08 евро за килограмм — такая ставка будет действовать в течение всего года. Ранее в период с 16 мая по 31 октября пошлина составляла 15%, но не менее 0,12 евро за килограмм, и лишь с 1 ноября по 15 мая она опускалась до 15%, но не менее

0,08 евро за килограмм.

Согласно обязательствам перед ВТО, Россия оставит неизменной запретительную пошлину на импорт спирта, но снизит пошлину на импорт большей части крепких напитков в течение трех лет с 2 евро за литр продукции до 1,5 евро. Также значительно снизится пошлина на минеральную воду, пиво, вина, шампанское, вермуты. На готовые продукты из рыбы пошлины уменьшатся лишь в перспективе и то незначительно — с 15% до 12,5-12% за один-три года. Что касается рыбного сырья, то на многие его виды пошлины опустятся с нынешних 10% до 6-8%, в отдельных случаях до 3-5%.

В соответствии с соглашением по ВТО, предусматривается и постепенное снижение пошлин на большую часть текстильной продукции, включая одежду. Например, с 30 августа 2012 г. ввозная пошлина на пальто, плащи, куртки и аналогичные изделия уменьшается до 10%, но не менее 3 евро за килограмм с 10%, но не менее 5 евро; на костюмы, в том числе из шерстяной ткани, брюки, платья — до 10%, но не менее 2,5 евро за килограмм с 10%, но не менее 4 евро. Ввоз рубашек и женских блузок будет облагаться пошлиной в 10%, но не менее 2 евро за килограмм вместо 10%, но не менее 3 евро. Процентная ставка на детскую одежду остается на уровне 10%, но планка снижается до 1,5 евро с 2 евро за килограмм. Предполагается также снижение к 2014 г. пошлин на большинство разновидностей натурального меха — с 10% до 5%, а на большинство предметов одежды из меха — к 2015 г. — с 20% до 10%. Однако они пока не меняются.



Согласно обязательствам российской стороны, с даты вступления в ВТО пошлины на бытовую технику и электронику остаются неизменными, однако по некоторым позициям будут постепенно снижаться в дальнейшем, начиная с 2013 г. Так, с 1 января 2013 г. обнулится пошлина на сотовые телефоны с текущих 5%. Пошлины на компьютеры, как стационарные, так и ноутбуки, снизятся с 10% до 9% к 2015 г. На DVD-проигрыватели пошлины снизятся к 2016 г. с 15% до 8%, на LCD-мониторы с 20% до нуля к 2015 г., на микроволновые печи – с 20% до 10% к 2017 г., на пылесосы с 15% до 9% к 2015 г. Операторы телекоммуникационной связи не ожидают существенных изменений стоимости оборудования, так как сейчас таможенные пошлины составляют всего 5-10%

и будут постепенно отменены к 2013-2015 гг. Для некоторых видов оборудования таможенные пошлины уже нулевые.

К 2014-2015 гг. предусматривается снижение пошлин на фармацевтическую продукцию, однако именно с 23 августа 2012 г. произойдет лишь незначительное снижение пошлин по отдельным позициям. Также в течение нескольких лет постепенно будет снижена пошлина на парфюмерию, косметику и гигиенические средства. Например, пошлина на шампуни, зубную пасту, лосьоны, духи и туалетную воду к 2016 г. снизится с 15% до 6,5%, аналогичным образом снизятся пошлины на декоративную косметику, но только к 2017 г.

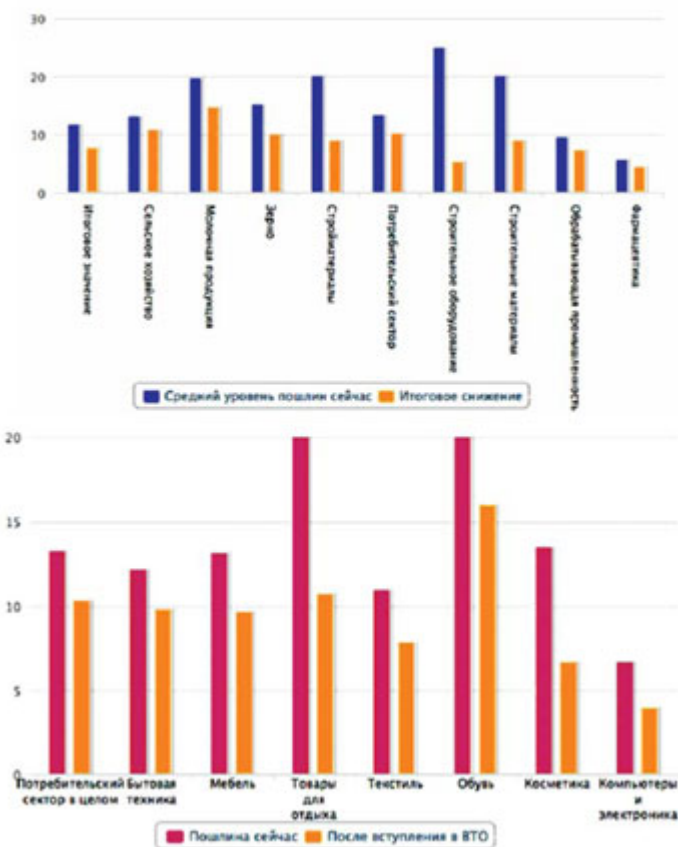
Присоединение России к ВТО коснулось российского машиностроения не критично. Таможенные ставки на импорт железнодорожной техники, судов и летательных аппаратов практически не изменились и остались на прежнем уровне. В частности, гражданские самолеты вместимостью более 50 мест облагаются пошлиной в размере 20%, а вот вместимостью более 300 мест — пошлиной не облагаются. При этом ставка на грузовые морские суда останется на уровне 5%, на яхты массой более 100 кг — 20%, на буксиры — 5%, на суда-рефрижераторы — 5%.

Изменения также пока не касаются железнодорожного подвижного состава. Ставка на железнодорожные локомотивы и дизель-электрические локомотивы останется на уровне 10%, ставка на вагоны-цистерны и крытые вагоны также составит 10%.

Наибольшие изменения таможенного регулирования коснулись автопрома. После вступления России в ВТО пошлины на новые легковые автомобили снизятся до 25% с 30%, и эта ставка будет действовать в течение трех лет с даты присоединения. Начиная с четвертого года до седьмого года она будет снижаться с 25% до 15% примерно равными долями. При этом на поддержанные автомобили старше семи лет остаются запретительные пошлины, а на автомобили возрастом между тремя и семью годами пошлины снижаются до уровня 20% также за семь лет. Частично снижены пошлины на тракторы и грузовые автомобили, в среднем до 15% с 20-25% на определенные виды данных транспортных средств.

Для того чтобы компенсировать потери иностранным автопроизводителям, которые открыли производства в России, власти РФ с 1 сентября 2012 г. вводят в действие утилизационный сбор. Данные сборы предполагается взимать при ввозе новых, а также

Продукция потребительского сектора, по которой значительно снижены пошлины



бывших в употреблении автомобилей. Нагрузка по утилизации полностью ляжет на производителей и импортеров, то есть будет закладываться в стоимость машин, и суммарно с новыми пониженными импортными пошлинами будет идентична их прежнему уровню.

Таможенный тариф на ввоз изделий из черных металлов остается прежними — 5-20% для различной номенклатуры. Для рынка химической продукции вступление в ВТО в подавляющем большинстве случаев не будет иметь значимых последствий, в целом ставка пошлины снизится с 10 до 5-6,5%.

По оценкам участников рынка, в результате постепенного снижения импортных пошлин на рынке химической продукции РФ вероятно усиление конкурентной борьбы в сфере малотоннажных химикатов, в первую очередь с производителями из КНР.

Сокращение торговых барьеров после присоединения РФ к ВТО снизит стоимость жизни россиян за счет удешевления как импортных, так и отечественных товаров, — подешевеют не только готовые импортируемые товары и услуги, но и отечественная продукция, прежде всего та, в производстве которой используются импортные компоненты, считают в Минэкономразвития.

В результате либерализации тарифов от снижения цен и притока более качественных товаров, по оценкам министерства, получают выгоду потребители таких товаров, как рыба, фрукты, овощи, орехи из тропических стран, кондитерские изделия (шоколад), цветы, качественные вина и крепкие напитки, рис, лекарства, текстиль, одежда, обувь, строительные материалы, ювелирные изделия, мебель, электроника и электротехника, медицинские приборы и оборудование, косметика, парфюмерия, моющие средства, автомобили.



Ранее глава российской делегации на переговорах с ВТО, директор департамента торговых переговоров Минэкономразвития Максим Медведков заявлял, что цены на товары могут начать снижаться через три-пять лет, но это снижение, вполне возможно, будет компенсировать инфляция (Источник: ПРАЙМ).

5. СОВЕТЫ ПОТРЕБИТЕЛЮ: КРЕДИТНЫЕ КАРТЫ.



Каждый десятый житель России обзавелся кредитной картой, хотя еще несколько лет назад они были экзотикой. Рынок растет бешеными темпами: только за 2011 год количество выпущенных кредиток выросло в полтора раза.

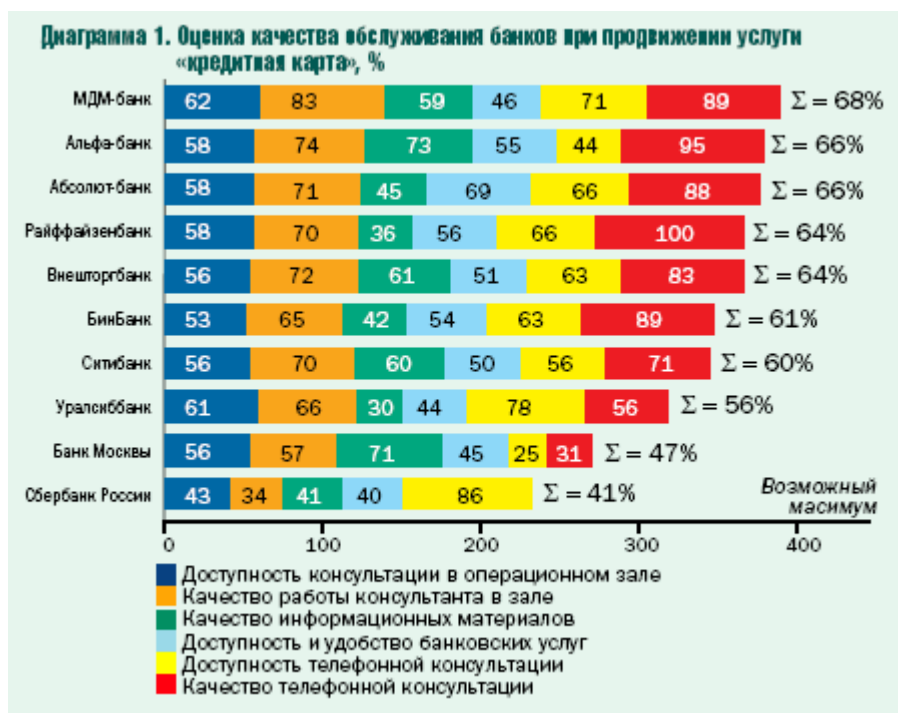
Популярность кредитных карт легко объяснить — на сегодняшний день у этого банковского продукта нет достойной альтернативы. При этом перед кредитами наличными займы по картам имеют несколько неоспоримых преимуществ, один из которых — простота и универсальность использования. Например, расплачиваться ею можно как в России, так и за рубежом, а также в интернете. Кроме того, по словам начальника управления активных

продуктов ЛОКО-банка Натальи Пшеничкиной, можно многократно погашать задолженность по карте и затем пользоваться деньгами банка снова без прохождения каждый раз процедуры одобрения кредита.

Карта пригодится, если срочно нужны деньги, но в банк за кредитом идти не хочется. Как правило, лимиты кредитования составляют до 300–500 тыс. руб., а с увеличением класса карты суммы становятся довольно серьезными. Например, лимит по платиновой карте ВТБ24 — 2 млн. руб. Зачастую использовать кредитку даже выгодно, так как у большинства банков действует льготный период. По сути, это бесплатный кредит, когда в течение 50–60 дней (так называемый грейс-период) после расходной операции по карте проценты не взимаются. Клиент может хранить деньги на депозите, не теряя проценты, а перехватывать до зарплаты с помощью кредитки.

Возникает вопрос с лимитами кредитования. Как правило, на сайте и в материалах кредитные организации указывают максимальный лимит по карте. На деле же выходит, что вместо максимально возможных 300 тыс. руб. клиенту может быть одобрено 50 тыс.

Представители банков говорят, что в первую очередь смотрят на платежеспособность клиента — если доход заемщика составляет 30 тыс. в месяц, маловероятно, что банк одобрит лимит на 300 тыс. руб. Как правило, реальный кредитный лимит равен 2–3 месячным зарплатам. Влияют и другие факторы. По словам продукт-менеджера



отдела кредитных карт банка «Хоум Кредит» Тимура Гагкуева, сумма кредита по карте для каждого клиента может заметно различаться, например, для зарплатных клиентов банка и для клиентов «с улицы».

«Лимит по карте складывается из нескольких составляющих, — говорит эксперт. — Прежде всего это официальный доход клиента, кредитная история и наличие прочих обязательств, в том числе в других банках. При этом, несмотря на то что по сравнению с существующими или зарплатными клиентами для новых клиентов лимиты ниже, большинство банков увеличивает их по мере того, как у заемщика формируется положительная кредитная история в данном банке».

Пользуйтесь кредитными картами правильно!

Совет 1. Узнайте полную стоимость кредита

Любой российский банк обязан информировать вас о полной стоимости кредита по кредитным картам. Потребуйте раскрыть эту цифру, она в итоге может стать ключевым фактором для принятия решения, оформлять кредитку или нет.

В полную стоимость кредита входят затраты по обслуживанию кредитной линии, включающие в себя процентную ставку за пользование кредитом, различные комиссии и другие издержки в соответствии с тарифами банка. Но обратите внимание на то, что в расчет полной стоимости кредита по банковским картам не включается довольно много различных платежей, в том числе комиссия за снятие наличных, комиссии за осуществление операции в валюте и еще целый ряд платежей. Даже озвученная банком конечная цифра может по факту значительно возрасти.

Совет 2. Откажитесь от снятия наличных

Постарайтесь отказаться от снятия наличных из кредитного лимита. За каждую операцию банк возьмет с вас 3–5% от снимаемой суммы, но не менее 100–300 руб. за каждое снятие денег. Если уж вы планируете снимать заемные деньги с кредитной карты, то постарайтесь делать это как можно реже.



Дешевле будет один раз снять 6 тыс. руб., чем тысячу сегодня, четыре завтра и еще тысячу послезавтра. При ставке в 5% и минимальной сумме комиссии в 100 руб. в первом случае вы заплатите 300 руб., а во втором — уже 400. Большинство крупных магазинов принимают к оплате карты — расплачивайтесь ими, иначе придется переплатить.

Совет 3. Следите за датой

Следите за тем, когда заканчивается грейс-период, в который банк не начисляет проценты за использование средств. Озвученная банком цифра практически никогда не означает, что у вас есть 50–55 дней для погашения средств. Есть дата начала льготного периода, которая зачастую устанавливается как первый календарный день месяца, но может быть определена и по-другому. И уже от нее отсчитываются те самые 50 дней, в которые можно погасить кредит без уплаты процентов. Если вы взяли кредит первого числа текущего месяца, то грейс-период составит честные 50 дней. А если 21 — он сократится до 30 дней.

Совет 4. Платите вовремя

Узнайте, как формируется график погашения кредита в вашем банке, ведь задержка оплаты наверняка приведет к неожиданным финансовым потерям. Погашение кредита

с опозданием в один день в большинстве банков облагается штрафными санкциями. Штрафы и пени здесь варьируется от 500 до 1 тыс. руб. Наличие таких санкций, по подсчетам экспертов, может увеличить стоимость кредита в 1,5–2 раза, если плательщик регулярно будет нарушать график платежей. Регуляторы уже давно ведут разговор о том, чтобы запретить подобную самодеятельность банкиров, но пока проблема остается только на уровне обсуждения. А пока, помимо дополнительных трат по кредиту, просрочка ежемесячного платежа даже на один день грозит еще и занесением неблагоприятной информации в кредитную историю.

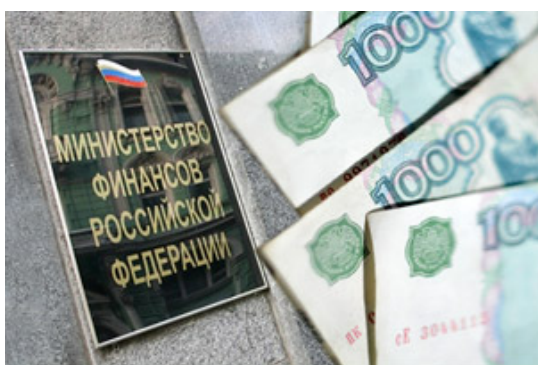
Совет 5. Подключите sms-оповещение



Практически все крупные банки предлагают для своих клиентов услугу sms-оповещения, при подключении которой на ваш телефон будут приходить короткие сообщения о любом движении средств на ваших счетах. Это недорогая услуга, но пользу ее сложно переоценить. В случае если мошенники получают доступ к данным вашей кредитной карты и попытаются перевести деньги, вы об этом сразу узнаете и сможете оперативно заблокировать карту. И еще один совет: занесите телефонный

номер горячей линии банка в свой мобильник: даже если у вас украдут кошелек, вы сможете оперативно заблокировать карту, не утруждая себя паническим поиском номера телефона (по материалам: «Московские новости»).

6. ЧАСТНЫЕ ИНВЕСТИЦИИ: МЕТАЛЛИЧЕСКИЕ СЧЕТА ПРИРАВНЯЮТ К ВКЛАДАМ.



Минфин России предлагает юридически приравнять обезличенные металлические счета, объем которых сейчас превышает 160 млрд. руб., к банковским вкладам. Граждане, хранящие сбережения в банках в виде счета на определенное количество золота или платины, получают госгарантии по страхованию, аналогичные депозитным.

Зато "металлические" сбережения граждан станут доступнее для государства: приставы смогут налагать арест на металлические счета, а налоговики — блокировать их без решения суда.

Минэкономразвития России разместило для обсуждения на своем сайте разработанный Минфином пакет поправок в законодательство по определению статуса металлических счетов. "Правоприменительная практика выявила многочисленные пробелы в правовом регулировании банковских операций и соответствующих им сделок с драгметаллами", — отмечают разработчики проекта. В частности, отсутствуют механизмы обращения взыскания на драгоценные металлы, находящиеся на счетах либо во вкладах в

банках, и порядок определения обязательств по ним при банкротстве банка. Проектом предлагается приравнять металлические счета граждан и юридических лиц к банковским счетам со всеми вытекающими из этого последствиями.

Металлический счет — это счет, открываемый банком клиенту для хранения принадлежащего ему драгоценного металла в обезличенной форме (то есть без указания количества слитков, пробы, производителя и др.), а также для проведения операций с этим металлом. Обычно процентный доход на металлические счета не начисляется, клиент может заработать только на разнице курсов покупки и продажи.

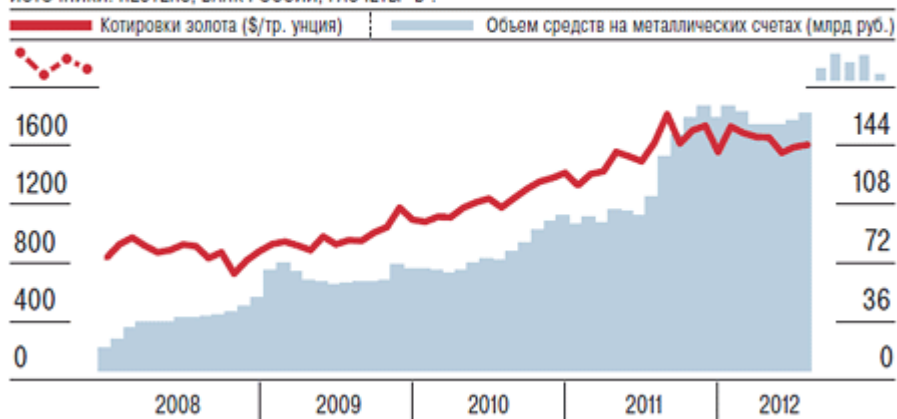
Актуальность разработанных Минфином поправок объясняется резким ростом средств размещенных на металлических счетах в последние годы. Рост вложений в металлические счета начался в период кризиса 2008 г. Так, если на 1 августа 2008 г. общий объем вкладов в драгоценных металлах в российских банках составлял менее 20 млрд. руб., то всего за несколько месяцев их объем вырос более чем в два раза, превысив к 1 января 2009 г. 50 млрд. руб. С тех пор объем вложений в этот инструмент постоянно увеличивается, причем наиболее резкий рост совпадает с периодами финансовой нестабильности. По данным на 1 августа 2012 г. объем средств, размещенных на металлических счетах, составил 164 млрд. руб., увеличившись за четыре года более чем в восемь раз.

При этом, по оценкам участников рынка, более 90% этих средств размещены физлицами. "Крупные корпорации, у которых есть избыток ликвидности, являются профессиональными игроками на бирже и могут самостоятельно приобрести драгметаллы,— поясняет заместитель председателя правления Абсолют-банка Иван Анисимов.— А средние и малые компании, если и имеют свободные средства, не готовы размещать их на длительный срок, который подразумевают инвестиции в драгметаллы".

Несмотря на высокий спрос со стороны населения, статус металлических счетов остается неопределенным, признают эксперты. "Металлические счета, по сути, счетами не являются, по сути это договора хранения драгметаллов заключаемых банком и клиентом",— говорит

КАК РОССИЙСКИЕ БАНКИ РАБОТАЛИ С МЕТАЛЛИЧЕСКИМИ СЧЕТАМИ

ИСТОЧНИКИ: REUTERS, БАНК РОССИИ, РАСЧЕТЫ "Ъ".



заместитель гендиректора Агентства по страхованию вкладов (АСВ) Андрей Мельников. "Как правило, банки даже не имеют тех объемов драгоценного металла, которые продают своим клиентам при открытии "металлического" счета,— добавляет Иван Анисимов.— Фактически клиент заключает договор на покупку и дальнейшую продажу некоего виртуального товара, он покупает некоторую запись".

"При этом из-за своего неопределенного статуса металлические счета, хотя и являются банковским инструментом хранения сбережений, не попадают под закон о страховании вкладов,— указывает начальник управления операций с драгоценными металлами банка "Открытие" Елена Родинкова.— Соответственно, в случае банкротства кредитной организации даже гарантированных государством 700 тыс. руб. человек может не получить". Отсутствие госстраховки граждане компенсируют надежностью банков. Согласно отчетности банковского сектора на 1 августа, основным игроком на этом рынке является Сбербанк: на него приходится 78% рынка металлических счетов (128 млрд. руб.). На втором месте ВТБ 24 — 4% рынка (7 млрд. руб.).

Поправки Минфина решают проблему страхования средств физлиц, размещенных в металлические счета. Проектом урегулированы сложные вопросы, которые могут возникнуть при банкротстве кредитной организации: например, согласно им, сразу после отзыва лицензии все "металлические" счета преобразуются в денежные требования.

Если поправки будут приняты, то металлические счета граждан, так же как вклады и средства на расчетных счетах, будут застрахованы в пределах лимита 700 тыс. руб.— то есть государство гарантирует вклад примерно в 490 граммов золота (по курсу на 1 августа 2012 г.). В АСВ готовы к дополнительной нагрузке. "По сути это такая же форма хранения сбережений, как вклады в валюте, и будет вполне логично, если они будут попадать под действие системы страхования вкладов,— говорит Андрей Мельников.— Мы технически к этому готовы и не видим каких-либо проблем в этой части".

Крупнейшие держатели металлических счетов (на 1 августа 2012 года)

Банк	Средства на счетах (млрд. руб.)	Доля от общего объема депозитов (%)
Сбербанк РФ	128,1	1,8
ВТБ 24	7,0	0,7
Номос-банк	5,7	2,4
ВТБ	3,5	0,3
Газпромбанк	2,4	0,2
Банк Москвы	2,3	0,3
"Уралсиб"	2,2	1,1
Росбанк	1,5	0,7
Промсвязьбанк	1,2	0,4
Азиатско-Тихоокеанский банк	1,0	2,4

Это единственный приятный момент, который сулят держателям металлических счетов поправки Минфина. В остальном они делают этот инструмент инвестиций менее привлекательным. В частности, в случае принятия поправок спрятать свои деньги от взора госорганов, например, от судебных приставов или налоговиков, на таком счете больше не получится.

В настоящее время, так как формально они не являются счетами, их нельзя заблокировать или наложить на них арест, что с "обычными" вкладами банки должны

делать сразу после поступления соответствующего требования. "В российском законодательстве отсутствуют четкие формулировки, регламентирующие процесс наложения ареста, аналогично порядку с "обычными" банковскими счетами,— говорит начальник отдела по работе на финансовых рынках Солид-банка Федор Тихонов.— Поэтому судебные приставы иногда сами не хотят прибегать к этой мере, даже когда им известно о наличии подобного счета у должника". В Сбербанке более категоричны: "Действующее законодательство не позволяет наложить арест на металлический счет".

Поправки Минфина предполагают, что на арест металлических счетов будут распространяться те же правила, что и на обычные банковские счета. Правда, арестовать счет в драгметалле можно будет, лишь если у должника недостаточно средств на рублевых и валютных банковских счетах. При этом если должник имеет срочный депозит в драгметалле, то наложить на него арест можно будет лишь по окончании срока вклада (по материалам «Коммерсантъ»).

7. НОВОСТИ НАШИХ ПАРТНЕРОВ. «АГРОИМПОРТ» И «TONNIESFLEISCH»: ПАРАМЕТРЫ ВОРОНЕЖСКОГО ПРОЕКТА.



Группа «Агроимпорт» и немецкая «TonniesFleisch» ведут переговоры о конечных параметрах мясоперерабатывающего предприятия, строительство которого должно начаться в текущем году в Хохольском районе Воронежской области.

Российская сторона считает, что мощность завода не должна превышать 1,5 млн. свиней в год, немецкая компания хочет довести ее до 3 млн голов в год. В зависимости от итогов переговоров «Агроимпорт» может выйти из проекта, сосредоточившись только на совместном с TonniesFleisch строительстве свинокомплексов.

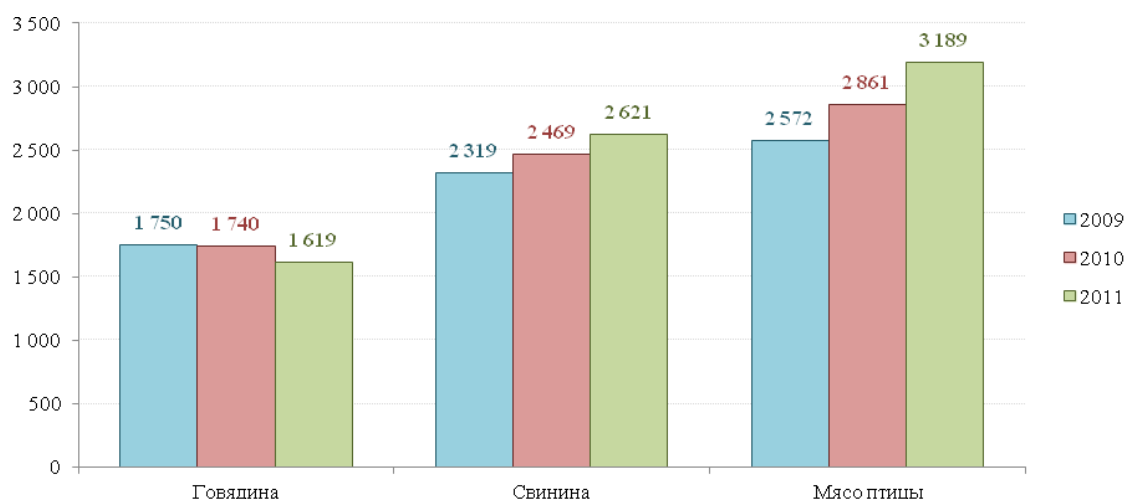
О том, что «TonniesFleisch займет ведущее место в строительстве мясоперерабатывающего завода (МПЗ) в Хохольском районе Воронежской области», глава немецкой компании Клеменс Тенниес заявил губернатору Алексею Гордееву еще в середине августа со ссылкой, что «такое решение принято по итогам переговоров с российскими партнерами». Однако подробности новых договоренностей ни сами инвесторы, ни региональные власти не раскрывали.

По мнению экспертов, на сегодняшний день у инвесторов разное видение того, какой должна быть производственная мощность МПЗ. TonniesFleisch хочет построить предприятие мощностью убоя на первом этапе 1,3 млн. свиней в год с перспективой ее увеличения до 3 млн., в «Агроимпорте» же считают, что итоговый годовой объем переработки не должен превышать 1,5 млн голов, а начать можно даже и с меньшего объема. Окончательное решение о строительстве МПЗ принято, сейчас обсуждается вопрос, будут ли компании реализовывать проект совместными усилиями или одна TonniesFleisch, а партнерство с «Агроимпортом» сохранится только по свиноводческим проектам.



Главное юрлицо группы «Агроимпорт» — ООО «Агромаркет» — существует с 2004 года. Компания, по собственным данным, является одним из крупнейших импортеров замороженных мясopодуктов в Россию. Поставляет мясо птицы, кролика, свинину, говядину. В конце 2010 года группа купила 50% акций ЗАО «Алексеевский бекон» (Белгородская область) у основного владельца птицеволдинга «Приосколье» Геннадия Бобрицкого. Вторым совладельцем ЗАО является TonniesFleisch Клеменса Тенниеса — второй по объемам производитель охлажденного мяса в Европе. ООО «АПК Дон» — управляющая компания совместными проектами «Агроимпорта» и TonniesFleisch. «АПК Дон» управляет пятью действующими свинокомплексами производительностью 340 тыс. голов в год в Белгородской области, еще пять свинокомплексов (три в Белгородской и два в Воронежской области) находятся в стадии строительства, завершает возведение комбикормового завода мощностью 240 тыс. т в год и элеватора мощностью хранения до 148 тыс. т в Белгородской области. В двух регионах в общей сложности управляет 40 тыс. га земли.

Динамика объема производства говядины, свинины и мяса птицы в убойном весе в хозяйствах всех категорий РФ по итогам 2009, 2010 и 2011 гг., тыс. тонн



Строительство МПЗ в Воронежской области должно начаться в текущем году. Под объект куплен участок площадью 364 га у ЗАО «Дон». Размер инвестиций в первую очередь проекта мощностью 1,3 млн. голов в год декларировался на уровне до 2 млрд. руб. Кроме того, «Агроимпорт» и TonniesFleisch строят в Острогожском районе Воронежской области два свинокомплекса мощностью 6-6,5 тыс. т свинины в живом весе в год каждый. Инвесторы планируют довести их количество до 10. Общий объем вложений, как заявлялось ранее, составит не менее 7,5 млрд. руб. Фаза производства товарной свинины запланирована на 2013 год. В дальнейшем инвесторы рассматривают возможность довести количество свиноферм в регионе до 20.

На позицию «Агроимпорта» сильно повлияло присоединение России к ВТО. Ставка на ввоз живых свиней на убой снижается с 40 до 5%. Отраслевые союзы лоббируют поднять ее до уровня 35%, но будет так или нет — сейчас пока неизвестно. При пессимистичном варианте эксперты ожидают вал импортного «живка» на рынок, что разорит российское свиноводство. В такой ситуации строить крупную бойню и перерабатывать на ней собственное сырье экономически менее эффективно, чем

работать на импортном сырье. В то же время использование импортного сырья влечет за собой санитарные риски.

В числе других рисков в связи с ВТО — угроза возникновения на рынке перепроизводства продукции переработки, сложности ее сбыта, высокие логистические издержки на транспортировку. По мнению экспертов, строить большой завод можно, только рассчитывая на поставки в Китай и Юго-Восточную Азию, но в связи с африканской чумой свиней экспортный потенциал большого завода очень низкий.

Гендиректор института аграрного рынка (ИКАР) Дмитрий Рылько (фото) считает, что для «Агроимпорта» и TonniesFleisch было бы логично не сегодня определяться с конечными параметрами МПЗ, а «по ситуации»: «К моменту завершения строительства первой очереди предприятия последствия вступления России в ВТО должны проясниться». Эксперт добавляет, что бойня на 3 млн голов в год эффективнее, чем на 1,5 млн, но только при условии 100%-ной загрузки ее производственных мощностей и желательно собственным сырьем (источник: «Коммерсантъ»).



8. НОВОСТИ НАШИХ ПАРТНЕРОВ. ЛИПЕЦКАЯ ОБЛАСТЬ: НОВЫЕ РЕЗИДЕНТЫ ОЭЗ РУ.



Наблюдательный совет ОАО «Особые экономические зоны регионального уровня» (ОЭЗ РУ) Липецкой области одобрил три заявки на включение в число резидентов с общим объемом вложений около 11 млрд. руб., сообщили в администрации региона.

Основная часть инвестиций в размере 10 млрд. руб. приходится на проект ЗАО «ВостокПром» по созданию производственно-инновационного кластера в Чаплыгинской экономзоне.

Ключевым инвестором проекта выступает корпорация Hong Investment Holdings Group (Китай), уже реализующая в ОЭЗ РУ проект по строительству завода по производству систем капельного орошения сельхозугодий с объемом инвестиций 300 млн. руб. Как рассказал гендиректор ЗАО «ВостокПром» Сергей Зинченко, «ВостокПром» станет своего рода управляющей компанией, которая будет строить производственные помещения для будущих участников кластера, а также заниматься их логистическим обслуживанием.

Площадь складских и производственных помещений пока неясна, параметры будут зависеть в том числе от пожеланий производителей, которые захотят войти в кластер. Известно, что это будут китайские производители строительной и сельскохозяйственной техники, электрооборудования, запчастей и другой машинотехнической продукции, однако конкретные названия будут раскрыты после подписания инвестсоглашений в рамках регионального экономического форума в октябре. Под первую очередь проекта будет выделено 164 га земли, на которой разместится 15 предприятий.

В перспективе предполагается расширить кластер еще на 470 га, увеличивая и число инвестпроектов, пояснил Сергей Зинченко. Строительство первых элементов кластера начнется в 2014 г. Второй проект — комплекс по хранению и переработке зерновых и масличных культур — будет реализовываться на территории региональной

зоны «Тербуны» компанией ООО «Черноземье». Как пояснили в обладминистрации, компанией руководит местный предприниматель Николай Дедов, уже занимающийся агробизнесом в регионе. Вместе с партнером они хотят инвестировать в проект 900 млн руб., большая часть этих средств, как планируется, будет заемной. Для его реализации потребуется не менее 18 га земли. По информации чиновников, мощность единовременного хранения комплекса составит 120 тыс. т, а впоследствии планируется расширить проект глубокой переработкой зерновых и масличных культур мощностью по сырью до 20 т в час.

Инвестиционные предложения проектов ОЭЗ РУ промышленно-производственного типа «Чаплыгинская»



Третьим резидентом ОЭЗ РУ станет липецкая компания ООО «ДримВуд», которое планирует в зоне «Данков» возвести завод по производству деревянных конструкций и деревянных изделий. Проектная мощность будущего завода — 20 тыс. штук в год, объем инвестиций — 70 млн. руб.

Потенциальным потребителем продукции инвесторы назвали агрохолдинг «Куриное Царство» (входит в группу «Черкизово»). ОЭЗ РУ принадлежат Липецкой области в лице регионального управления имущественных и земельных



отношений. В настоящее время включают 34 участника, общий объем заявленных инвестиций — около 50 млрд. руб. По итогам 2011 г. общая сумма поступлений обществу составила 44,7 млн. руб., валовые доходы компании — 16,46 млн. руб., чистая прибыль от финансово-хозяйственной деятельности — 60 тыс. руб. (по материалам «Коммерсантъ»).

Уважаемые коллеги!

Мы продолжаем знакомить вас с интересными инвестиционными проектами, которые планируются к реализации на территории регионов — наших партнеров.

Проект по производству на территории Ивановской области (Пучежский муниципальный район) утеплителя для малоэтажного домостроения на базе комплекса зданий и сооружений бывшего льняного комбината ("brownfield")

Необходимые инвестиции: 735 млн. руб.

Период реализации – 2 года

Транспортная, коммунальная и энергетическая инфраструктура в наличии

Земельный участок площадью 13,16 га

Проект поддержан Администрацией Ивановской области и территориальной торгово-промышленной палатой

В случае вашей заинтересованности в реализации представленных проектов, а также за дополнительной информацией просьба обращаться в Департамент содействия инвестициям ТПП России (контактное лицо: Сергей Звягин, т. (495) 620-0584, эл. почта: zsv@tpprf.ru.

9. ИНВЕСТИЦИИ БЕЗ РИСКА: ВЛОЖЕНИЯ В НУМИЗМАТИКУ.



В последние годы ситуация на финансовых рынках не отличается стабильностью. Частные инвесторы ищут альтернативные финансовые инструменты, гарантирующие высокую доходность. Одним из достаточно стабильных и перспективных направлений инвестирования средств сегодня считается

покупка предметов искусства и антиквариата.

Эксперты отмечают удобство и эффективность вложений в нумизматику - старинные монеты, пожалуй, самый компактный, весьма выгодный и даже однородный, "близкий по духу" способ инвестирования. "Настоящие деньги, вложенные в бывшие деньги и делающие будущее и еще большие деньги" - эта современная формула понятна и привлекательна для многих.

Если говорить о первоначальных вложениях, то необходимо понимать, что за большими вложениями последует и большая отдача. Если говорить о сроках - при отсутствии обстоятельств, когда необходимо в ускоренном порядке высвободить средства, - то в качестве времени инвестирования целесообразно рассматривать период более одного-двух лет. При правильном подходе это обеспечит прирост в размере 20-30% годовых.

Как показывает мировая практика торговли монетами, долговременные инвестиции в нумизматические коллекции более прибыльны, чем в золото, бриллианты и классический антиквариат.

Если Вы решили начать вкладывать инвестиции в монеты, то следует придерживаться следующих простых правил:

Лучше приобрести несколько редких и дорогих монет, чем много дешевых (рост цен на первые выше)

Срок, на который приобретается монета, с точки зрения инвестиций составляет не менее 1 года, а лучше хранить ее года 2-4, а уже после этого продать

Покупать монеты надо очень хорошей сохранности - обязательно требуйте у продавца сертификат подлинности монеты; если у вас есть монеты, то самому ни в коем случае не следует пытаться их чистить - можно испортить, и монеты потеряют коллекционную ценность

Из-за низких "стартовых" цен цены на хорошие коллекционные монеты за последние 10 лет увеличились в 3-4 раза и почти сравнялись с мировыми. Сейчас организаторы нумизматических аукционов оценивают годовой рост цен на выставленную ими продукцию в 20-30%. К примеру, на апрельском аукционе "Гелос" за золотые 25 рублей 1876 г., отчеканенных по повелению Великого Князя Владимира Александровича тиражом 100 штук, было заплачено \$ 135 000. Чтобы правильно инвестировать средства в монеты, надо, как минимум, в них разбираться. Надо учитывать, что в России серьезные коллекционеры собирают только российские и советские монеты. Цены на подобные монеты на зарубежных аукционах обычно на 20-30% выше, чем на российских. Это объясняется тем, что все они относятся к антиквариату, вывоз которого за рубеж производится только по специальным разрешениям.

Дорогие монеты, как и картины, должны иметь свою родословную, которая иногда прослеживается с XIX века. Во многом это связано с подделками. Здесь классическими примерами являются некоторые советские монеты, которые выпускались очень малыми тиражами - достаточно искусно изменить последнюю цифру года, как рядовые 2 или 20 копеек превращаются в раритеты. Поэтому практически все монеты, выставаемые на аукционах, проходят экспертизу.

Самой дорогой, проданной с аукциона, монетой является «двойной золотой орёл» (gold Double Eagle) номиналом всего в 20 долларов 1933 года выпуска. 30 июля 2002 г. она была продана молотка за рекордную сумму в 7.590.020 долларов США. (на фото справа)



Целятся среди нумизматов и новоделы - копии монет XVII-XVIII веков, отчеканенные оригинальными штампами специально для коллекционеров, но уже в XIX веке. Так как такие монеты чеканили обычно от нескольких штук до сотни, то и стоят они очень дорого.

Растут цены на медные российские монеты и медали. По мнению специалистов, "медь" сильно недооценена и имеет большой потенциал роста. Цена одинаковых монет на аукционах в зависимости от сохранности имеет разницу в стартовых ценах, доходящую до нескольких тысяч долларов. Так, 2 монеты номиналом в полтора рубля (10 злотых) отчеканены для Польши и имеют двойной номинал на память открытия памятника-часовни на Бородинском поле. За них предлагались \$5000 и \$7000 соответственно. А уж если монета даже не чрезвычайно редкая, но имеет полированную сохранность, то цена на нее взлетает до небес. К примеру, редкий серебряный рубль 1839 г. такой сохранности купили за \$20000.

Самой ценной монетой считается древнегреческая серебряная тетрадрахма, известная среди нумизматов как «тетрадрахма Этна» (на фото внизу). Она единственная, сохранившаяся до наших дней. Более 100 лет «тетрадрахма Этны» хранится в



Королевской библиотеке Бельгии. Эксперты называют древнегреческую монету «Моной Лизой» старинных денежных знаков и оценивают ее в 3 млн. долларов США. Это монета ни разу не сходила с молотка, но если ее выставить на аукционе, цена, возможно, превысит стоимость «двойного орла».

Большим спросом пользуются редкие монеты советского периода. В основном это пробные монеты, которые не пошли в серию или же были выпущены минимальными тиражами. Так, за пробные алюминиевые 50 копеек 1953 г. при старте в \$3000 заплатили \$5000. На другом аукционе пробные полкопейки 1925 года купили за \$3800. Весьма ценятся серебряные рубли и полтинники 20-х годов, но обязательно в отличном состоянии. Так, полтинник 1924 г. с гладким гуртом был продан за \$800.

Таким образом, доходность вложений в предметы нумизматики на российском рынке совпадает с общемировыми тенденциями. Данный тип инвестиций сегодня вполне сравним с вложениями в самые прибыльные акции и облигации ведущих компаний (использованы материалы сайтов wikipedia.org, styleofmoney.com, 234555.ru/publ/11-1-0-226).

10. СТРАНИЦЫ ИСТОРИИ: ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РОССИЙСКОЙ ИМПЕРИИ.



Когда же начали привлекаться в Россию иностранные инвестиции? Существует точка зрения, что со времен Петра I Россия начала принимать иностранный капитал для развития своей экономики, путей сообщения, военного дела. Данный тезис подтверждается тем, что Петр I «вкладывал капитал» (платил немалые деньги) иностранным офицерам и инженерам, которых он сотнями принимал на службу, а Екатерина II тысячами приглашала в Россию иностранных колонистов, особенно, немцев, предоставляя им в

долгосрочную аренду пахотные земли в Поволжье и на юге России.

Однако этот процесс вряд ли можно назвать инвестиционным. Поскольку ни приглашение иностранцев на службу, ни предоставление им земель не были и не могли быть привлечением иностранных инвестиций ни по своей форме, ни по своей сути.

«Открытие» России иностранным капиталом Ф. Энгельс датировал 1850-ми годами. Действительно, первая иностранная компания – «Немецкое континентальное газовое общество» – была допущена к деятельности в стране в 1855 г. Но это было исключением. Народное хозяйство дореформенной России не могло привлечь западноевропейский капитал в сколько-нибудь значительном объеме уже хотя бы потому, что не могло предложить ему свободные рабочие руки, в которые он вложил бы резец, гаечный ключ, молоток или иной инструмент. Отстояв право собственности на крестьян в войнах с Разиным и Пугачевым, помещики не хотели переуступать его кому бы то ни было. Только верховная власть в государстве смогла заставить их отречься от этого права в 1861 г.

Отмена крепостного права создала возможность образования армии труда. Особо подчеркнем, только возможность, но не саму армию. Армию еще предстояло мобилизовать, призвав освободившихся крестьян из деревень в город. Для этого необходимо было создать рабочие места, обеспечить явившихся на зов вчерашних крепостных лопатами, тачками, станками, инструментом, инженерами, жилищем и т.д. Но



простым царским повелением нельзя было вызвать могущественную силу, которая заставила бы многие сотни тысяч свободных уже крестьян сняться с места и двинуться в города. Этой силой обладал только капитал. Поэтому версия об индустриализации страны без иностранного капитала есть вариант версии о непорочном зачатии.

Иностранные займы и инвестиции в классическом виде начали поступать в Россию после Крымской войны 1853-1856 г.г. и отмены крепостного права в 1861 г. Связано это было с первой научно-технической – «паровой» – революцией и индустриализацией в стране, самым ярким проявлением которых стало невиданное до тех пор строительство железных дорог. Это так называемые «железнодорожные займы» под гарантию Госбанка Российской империи и золотые депозиты (залоговое золото, отправляемое из России как гарантия займов в Германию, Францию, Бельгию, Великобританию, Голландию), к концу 1880-х годов составили гигантскую по тем временам сумму в 4 млрд. зол. руб. На первое место вышли США, занявшие 8 млрд. зол. руб. тоже на железнодорожное строительство.

С помощью «железнодорожных займов» к началу XX века в стране было построено 35 тыс. из 50 тыс. верст путей, или 70% их общей протяженности. Одним из главных итогов грандиозного железнодорожного строительства стало то, что оно инициировало цепную реакцию во всем народном хозяйстве России. Иностранные займы

создали в стране огромную дополнительную покупательную силу. На российских промышленников посыпались правительственные заказы на шпалы, рельсы, паровозы, технические масла, стройматериалы, вагоны, средства связи и т.д.

Не меньшее значение имел и сам результат железнодорожного бума – создание в стране достаточно развитой транспортной сети. Без нее не могло нормально функционировать крупное машинное производство, на уровне которого в России возникали не только отдельные предприятия, но и целые отрасли промышленности.

Но лучше всего в кредитоспособности России и ее готовности вернуть долги по займам европейских банкиров убеждало русское залоговое золото, добыча которого с 1861 г. вплоть до первой мировой войны неуклонно росла.

В 1914 г. в России было добыто более 66 тонн золота. Это была рекордная цифра. Теперь сравним: в 1996 г. было добыто в стране 120 тонн этого драгоценного металла. Это при неизмеримо возросших технических возможностях добычи золота – электричество, драги, экскаваторы и т.д.



Одной из причин, сдерживающих приток иностранных капиталов в форме прямых инвестиций в промышленность России, была неупорядоченность ее финансов. По свидетельству Витте, в 1892 г. государство вообще оказалось на грани финансового банкротства. Крайне неустойчивым был в России вексельный курс, что затрудняло расчеты предпринимателей и перевод дивидендов за границу для выдачи иностранным акционерам.

Рост золотого запаса позволил провести в 1894-1897 г.г. министру финансов Витте знаменитую «золотую реформу» рубля – впервые в истории Российской империи бумажный рубль был приравнен не к серебру, а к золоту. Примечательно, что в любом отделении Госбанка, расположенном не только внутри страны, но и за рубежом, а также в иностранных банках, имевших соответствующее соглашение с русским Госбанком,



бумажные российские рубли свободно конвертировались на золото, как правило, на «рыжики» – золотые монеты в пять и десять рублей с чеканным профилем царя Николая II.

К 1900 г. старые деньги были окончательно изъяты из обращения, а золотой запас России к 1917 г. увеличился более чем в пять раз и являлся самым крупным в Европе, образуя гигантскую сумму в 3 млрд. 604 млн. 200 тыс. зол. руб.

Таким образом, сильнейший промышленный подъем в России на рубеже столетий объяснялся приливом иностранных капиталов. Причем, именно в последние годы XIX в. на западноевропейском рынке свободные капиталы находились в большом количестве.

Экономика России только еще начала развиваться, ее продукция была сравнительно невелика по объему производства и совершенно не соответствовала тому спросу, который существовал на внутреннем рынке. Благодаря высоким таможенным пошлинам на ввозимые товары русская промышленность находилась в монопольном положении и могла держать цены на свои изделия на очень большой высоте, не опасаясь ни кризиса, ни конкуренции. Иностранным предпринимателям выгоднее было налаживать производство товаров в России, чем завозить уже готовую продукцию.

В целом, таможенное законодательство, носившее протекционистский характер, способствовало развитию в стране промышленности путем охраны ее от иностранной конкуренции. Например, в объяснении начал, положенных в основу тарифа 1826 г., ставки которого были еще повышены в 1833 г., существовало мнение, согласно которому «начала эти – постоянство таможенной защиты, усиление капитала познаний и технического искусства, облегчение приезда полезных иностранцев и проч.». Следовательно, политика протекционизма, создавая благоприятные условия для развития национального промышленного производства, поощряла ввоз иностранного капитала, одновременно ограждая национальный рынок от экспансии импортных потребительских товаров. Кроме того, это сдерживало вывоз золота из страны, то есть оказывалась услуга расчетному балансу, что было желательно в целях накопления в стране золотого запаса для предстоящей реформы.

Стабилизация финансов России к концу XIX века и конвертируемость русского «золотого рубля» позволила российским властям не просто занимать деньги у западных банков, но и выпускать по своим займам ценные бумаги. Облигации этих займов и акции частных русских предприятий и 150 городов имели свободное хождение. Только в одной Франции было выпущено более 10 млн. таких облигаций и акций из расчета 4% годовых на так называемые молодежные акции, на детей до 14% годовых, что принесло России к 1914 г. свыше 20 млрд. зол. фр. В начале XX в. на Парижской бирже ценных бумаг каждая четвертая была русской. Русские ценные бумаги скупали не только мелкие рантье, но и крупные финансово-промышленные гиганты Франции и других стран.

Бум с русскими ценными бумагами и стабильность золотого рубля стимулировали прямые инвестиции в промышленность России. С 1891 г. крупные французские банки «Креди Лионнэ», «Сосьете Женераль», «Париба», а также промышленные компании «Национальное общество железных дорог» (Франция), «Вестингауз» (США) вошли в русский «казенный консорциум» по строительству Транссибирской магистрали. 95%



объема этой гигантской стройки было завершено в рекордно короткие сроки – за 9 лет к 1900 г. Можно сравнить: БАМ строится уже около 40 лет, и строительство все никак не завершится.

Начиная с 1895 г., когда начался усиленный прилив иностранных инвестиций, ежегодно в стране учреждалось по несколько десятков промышленных предприятий. Европейские банки выделили крупные средства на развитие металлургии, и угольную и рудную добычу на юге тогдашней России.

Фабриканты братья Рябушкины совместно с французской фирмой братьев «Рено» начали в Москве строительство первого автомобильного завода (будущий АМО – ЗИЛ), а в Подмоскowie совместно с «Берлио» – авиационного завода.

Франко-бельгийское общество построило трамвайные линии в Москве, Киеве и Одессе, германская фирма «Симменс унд Шуккрат» электрифицировала Петербург и Москву, американская «Вестингауз» наладила в России выпуск четырехосных железнодорожных вагонов типа «Пульман», англичане Мюр и Мерелиз открыли в Москве первый универсальный магазин рядом с Большим театром (ЦУМ).

Отличительной чертой иностранных инвестиций в конце XIX нач. XX в.в. было то, что зарубежные предприниматели не гнались за «легкими деньгами», как сегодня, и не вывозили прибыль за рубеж, как делают сегодня почти все доморощенные капиталисты из «новых русских», а реинвестировали нажитый капитал снова в Россию.

По статистике, в 1881-1913 гг. прирост заграничных инвестиций в русские акционерные предприятия превышал дивиденды, как отмечает дореволюционный историк-специалист по иностранному капиталу В.Бовыкин, на вложенный иностранный капитал. Отсюда – процесс ассимиляции иностранного капитала в России, отчетливо проявившийся в годы предвоенного промышленного бума. Иностранные компании «обрусели» в прямом и переносном смысле слова. Все это было похоже на тогдашнюю ситуацию в США.



Но следует иметь в виду что, несмотря на благоприятный инвестиционный климат в России в конце XIX - начале XX вв. в стране имелись серьезные препятствия для более активного привлечения зарубежных капиталовложений.

Во-первых, в течение всей тысячелетней истории Российского государства не существовало реестра недвижимости. К примеру, в Англии еще при Вильгельме Завоевателе

была описана и оценена вся недвижимость страны, причем этот реестр действовал вплоть до 1997 г., когда был обнародован «Регистр национального имущества» (оценка британской недвижимости в 500 млрд. долл.).

Николай I предпринял первую попытку создать аналогичный реестр для оценки недвижимости, когда в 1837 г. было учреждено специальное Министерство государственных имуществ. С 1841 г. по 1866 г. это министерство попыталось создать кадастр 2/3 казенных лесов, 7/3 «казенной» земли, но преуспело лишь в европейской части страны, да и то не во всей.

Отсутствие реальной стоимости оценки недвижимости открывало широкие возможности для чиновничьего произвола и взяток.

Во-вторых, со времен Николая I в Российской империи были установлены регионы и зоны «стратегических военных интересов», куда не то, что иностранный капитал – сами иностранные граждане не допускались под предлогом защиты от шпионажа. Первоначально такая «запретная зона» касалась едва ли не трети территории страны – весь Дальний Восток, Закавказье, побережье Черного моря, вся западная граница Российской империи.

Позднее, к концу XIX века, зона была значительно сокращена, но теперь на ее страже стояло уже не государство, а ведомство – армия. Вплоть до русско-японской войны 1904-1905 гг. такой запретной зоной был весь Дальний Восток. Попытка министра финансов С.Ю.Витте открыть эту «зону» для иностранного капитала стоила ему в 1903 г. кресла министра.

В-третьих, недовольство иностранным капиталом в России как источником потенциального шпионажа высказывали не только царские генералы. Не менее недовольна была и часть русских рабочих. На предприятиях, принадлежащих иностранцам, дисциплина труда была очень высока. За отлынивание от работы и брак нещадно штрафовали. Поэтому лодыри и неумехи туда на работу не шли, хотя, скажем, Михельсон или Бромлей платил квалифицированному рабочему в 2-3 раза больше, чем на казенных заводах.



Иностранные капиталовложения в промышленность России до 1913 года, (тыс. руб.)

Страна - инвестор	Иностранный капитал, допущенный к операциям в России	Иностранный капитал в русских акционерных компаниях	Всего
Англия	154 512,5	72 050,0	226 462,5
Бельгия	135 620,0	8 812,5	144 432,5
Франция	141 214,6	112 108,5	253 323,1
Франция и Бельгия совместно	-	224 275,0	224 275,0
Германия	90 988,7	287 120,0	378 108,7
Америка	13 500,0	---	13 500,0
Швейцария	12 241,7	---	12 241,7
Швеция	7 424,3	---	7 424,3
Голландия	1 408,9	---	1 408,9
Австрия	1 307,4	---	1 307,4
Италия	805,9	---	805,9
Другие страны	79 982,0	---	79 982,0
ИТОГО:	559 113,0	784 348,0	1 343 461,0

Проведенный в экономической литературе анализ показывает, что все разговоры о том, будто бы иностранный капитал шел в Россию, чтобы грабить ее природные богатства, являются праздными. Общим итогом привлечения иностранных инвестиций было то, что из страны, еще в 1877 г. ввозившей обыкновенные мешки, она превратилась в страну, на 56% удовлетворявшую свои потребности в станках и оборудовании за счет внутреннего производства. Известно, что перед первой мировой войной ввоз сырья и полуфабрикатов в Россию в 4 раза превышал вывоз. Экспортировалась, например, не нефть, а продукты ее переработки, причем, в объемах, которые не находили сбыта на российском рынке.

Перед началом первой мировой войны, по данным на июнь 1913 г., из 19 крупнейших банков 11 были основаны фактически на иностранные капиталы (по материалам: И.З.Фархутдинов «Иностранные инвестиции в России и международное право»).

В бюллетене использованы материалы информационных агентств «Росбизнесконсалтинг», «Эксперт», «Коммерсантъ», «Ведомости», «Московские новости», «РИА-Новости», данные Росстата, Банка России, Минрегиона России, Минэкономразвития России, Минфина России, сайты территориальных ТПП и администраций регионов.

Бюллетень подготовлен Департаментом содействия инвестициям т. (495) 620-0544
(главный редактор – Дмитрий Курочкин, ответственный за выпуск - Алексей Вялкин, vyalkin@tpprf.ru).

ПРИЛОЖЕНИЕ (направляется отдельно от бюллетеня).

БАНКОВСКИЙ СЕКТОР ВО ВТОРОЙ ПОЛОВИНЕ 2012 ГОДА

